

# 第3回 営業支援EXPO

2016年7月6日(水)～8日(金)

会場 東京ビッグサイト 西ホール

10:00～18:00 [最終日は17:00まで]

主催 リードエグジビジョン ジャパン(株)

拝啓 貴社ますますご清栄のこととお慶び申し上げます。

さて、弊社では来る7月6日(水)から8日(金)東京ビッグサイトにおいて開催されます、「第3回 営業支援EXPO」に出展する運びとなりましたので、ここにご案内申し上げます。

弊社ブースでは、“在宅ワーカーを活用した営業コストを下げながらも営業活動が効率的、効果的に”行える営業支援サービスをはじめ、お客様の“マンパワーをかけずに、かつ低コストで営業の必勝パターン”を構築する商談構築支援、受注率向上支援、営業活動を可視化し、効率を上げるリスト内蔵型の「Sales Crowd」など、企業の営業活動のあらゆる課題・ニーズを解決するサービスをご提案させていただきます。

本会期中にお越しいただいたお客様の先着20社限定の2週間無料でご利用いただけるキャンペーンも実施いたしますので、本紙をお持ちのうえ、お越しくださいませ。

ご多用のところ大変恐縮に存じますが、ぜひこの機会にご来場賜りますようお願い申し上げます。

敬具

## 【新提案】在宅ワーカーを活用して低コストで成果をあげる方法

100%法人向け、BtoBを対象とし、営業の前段階である営業企画から携わり、お客様に代わって営業先の選定から、具体的な営業方法までを営業戦略として提案、そして実行・検証し、お客様の“マンパワーをかけずにかつ低コストで営業の必勝パターン”を提供します。

当社では、在宅ワーカーを活用することで、他の代行会社と比べ約1/3のコストまで抑えることができます。社員の方への営業研修の実施など、お客様のご要望に沿った形で一貫したサポートを行います。

営業面のプランニングから実行までを手掛ける会社は少なく、かつ低コストで提供できる場所に当社を活用いただく最大のメリットがあります。

### 《1700社以上の支援実績！更新率78%！》

営業の仕組がほしい

低コストで外注したい

効率的に営業をしたい

月間30社の  
新規アポイント獲得に成功

アポイント1件の獲得コスト  
6,000円

営業チームを設立、  
売上前年比220%

## 【NEW】新規顧客開拓・管理システム [Sales Crowd]

営業支援会社のノウハウを全結集した、クラウド型コールセンターシステム「Sales Crowd」。これひとつで営業活動の最適化を実現します。時間・場所を問わずに営業活動ができるSales Crowdは、業界最安値の初期費用0円、月額4,980円でご利用いただけます。

さらに、すでに内蔵されている営業リストは200万社。利用期間の定めもなく、オプション料金もございません。

Sales Crowdがあれば、営業活動の効率化、教育の手間・コストを大幅にカットすることができ、低コストで自社のコールセンターがつけれます。

会期中にお申しいただいた先着20社限定の2週間無料キャンペーンを実施しますので、ぜひこの機会をお見逃しなく！※当日、本紙を持ってご来場ください。

初期費用  
0円

月額  
4980円

200万件  
のリスト内蔵型

メールDM  
一括送信

いつでも  
解約OK

コスト削減

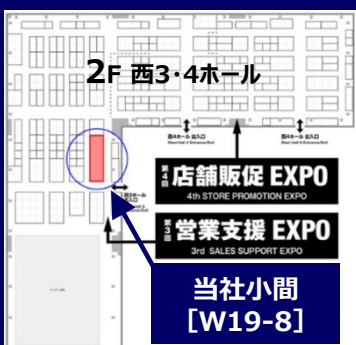
架電スピードのUP

アプローチ結果の共有

低コストで  
コールセンターがもてる

営業効率の大幅UP

成功パターンを  
社内で共有できる



お問合せはこちら

TEL 03-5985-8290



info@aidma-hd.jp



http://www.aidma-hd.jp/

株式会社 アイドマ・ホールディングス  
Aidma Holdings

〒171-0014  
東京都豊島区池袋2-6-1  
KDX池袋ビル9階