

2023年8月18日

## クラウド顧客獲得ツール「nocoセールス」 事業譲受のお知らせ

株式会社アイドマ・ホールディングス（本社：東京都品川区、代表取締役：三浦 陽平、以下：当社）は、noco 株式会社（本社：東京都墨田区、代表取締役：堀辺 憲）が運営するクラウド顧客獲得ツール「nocoセールス」（以下：本サービス）を2023年8月18日（金）付で事業譲受したことをお知らせします。



### ▼事業譲受の背景

当社は「すべての人の夢の実現に貢献する」ことを経営理念とし、「世界の可能性を広げる」というビジョンを掲げています。このビジョンを実現する第一歩として、「営業支援事業」、「業務支援事業」、「経営支援事業」の3つの事業を通じて、労働人口減少という社会課題を解決していく事業に取り組んでいます。

なかでも営業支援事業では、営業 DX ツール、クラウドワーカーを活用したアウトソーシング、コンサルティングの3つの軸を活用し総合的に新規開拓営業の支援を行い、中小企業を中心に営業の最適化・効率化に貢献してまいりました。

今回、事業譲受したクラウド顧客獲得ツール「nocoセールス」は、営業資料やホワイトペーパー、製品カタログなどのPDFファイルをアップロードするだけで、顧客とURLによる資料の共有ができ、資料の閲覧分析や資料上から直接、チャットによるやり取りが行える営業支援ツールです。

リアルタイムで資料の閲覧状況や行動履歴を確認し、顧客の興味関心度を可視化することができ、そこに適切なアプローチを実施することにより効率的かつ効果的な営業活動が可能になります。

現在、アウトバウンド営業をメインとしている当社ですが、リード取得後のナーチャリングにおける支援や、Web マーケティングサービス「クラブロ」、当社子会社が運営するホワイトペーパーダウンロードサービス「マーケティングメディア」でのシナジーも見込めるため事業譲受するに至りました。

引き続き顧客満足を追求し、少子高齢社会における労働人口減少を、人のチカラとテクノロジーで解決して参ります。

#### ■ noco 株式会社について

企業名：noco 株式会社

本社所在地：東京都墨田区江東橋 4-27-14

代表者：代表取締役 堀辺 憲

設立：2017年5月12日

事業内容：クラウドサービスおよびアプリの開発・提供

ホームページ：<https://nocoinc.co.jp>

#### ■ 株式会社アイドマ・ホールディングスについて

企業名：株式会社アイドマ・ホールディングス

本社所在地：東京都品川区上大崎 2-13-30 oak meguro 5・10F

代表者：代表取締役 三浦 陽平

設立：2008年12月22日

事業内容：営業支援事業、業務支援事業、経営支援事業

ホームページ：<https://www.aidma-hd.jp/>

<本件に関するお問い合わせ先>  
株式会社アイドマ・ホールディングス ブランド広報室  
E-mail：[press@aidma-hd.jp](mailto:press@aidma-hd.jp)