

**PR 業界最大手ベクトルグループ アンティル取締役と meet in 社長による
「PR で受注の量と質を高める」セッションセミナーを 12 月 8 日に開催**
営業 DX・受注率 UP の秘訣、企業認知とブランド力を上げる「PR」
スタートアップや中小企業こそ、PR の力が必要!!

株式会社 meet in（本社：東京都品川区、代表取締役：齋藤 正秋）は、アジア No.1 の PR 会社グループであるベクトルグループの株式会社アンティル 取締役 久井氏をお招きし、「PR で受注の量と質を高める」セッションセミナーを 12 月 8 日（金）12：00 より開催します。本日より以下 URL より申込みを開始します。

申込み URL：<https://forms.gle/TaFtHe1yVc6DPQVe8>



The poster features a vibrant background with a blue and purple gradient. On the left, there are two circular portraits of the speakers. The top left corner displays the logos for 'meet in' and 'vector ANTIL'. The main title is in large, bold white characters. Below the title, the speakers' names and titles are listed. On the right side, there is a text box with details about the seminar's focus and date. The date and time are prominently displayed at the bottom right.

「PR で受注の量と質を高める」
セッションセミナー

営業DX・受注率UPの秘訣、
企業認知とブランド力を上げる「PR」
スタートアップや中小企業こそ、
PRの力が必要!!

2023/12/8/FRI
12:00 - 13:00

SPEAKERS

株式会社meet in
代表取締役 齋藤 正秋

株式会社アンティル
取締役 久井 直人

▼開催の背景

経営者や営業担当は誰しもが「受注率を高めたい」という思いを持っているはずです。そして大半の方は、より効率的・効果的な営業手法を模索し、受注率向上のための打ち手を日々実施されていることと思います。そして現在では、見込み顧客から新規顧客へ引き上げるための施策を打ち尽くし、「これ以上、何をしたら良いのだろうか」という悩みを抱えている方も多いのではないのでしょうか。

本セミナーでは、営業 DX を活用した業務効率化、営業施策の効果をより高めていくための手法として「PR」を活用したノウハウについてセッションセミナーを実施します。

▼ウェビナー概要

ウェビナー名	PR 業界最大手ベクトルグループ アンティル取締役と meet in 社長による「PR で受注の量と質を高める」セッションセミナー
開催日程	12月8日（金）12：00～13：00
プログラム	1) 営業の道筋における PR の役割 2) そもそも PR とは？ 3) スタートアップや中小企業にこそ必要な PR 活動 4) 具体事例で見る「営業に効く」PR 5) 営業の質 x 量を高めるには、営業 DX に加えて、PR が必要！
申込み URL	https://forms.gle/TaFtHe1yVc6DPQVe8
参加費	無料
参加方法	Zoom

▼登壇者プロフィール

【株式会社アンティル 取締役 久井 直人】



2004年株式会社ベクトルに入社。PR 事業子会社アンティルにて各種 PR 業務に従事した後、ベクトルチャイナに転籍し、中国へ駐在。帰国後、戦略プランニング部門に所属し、コミュニケーション活動全般の戦略プランニングおよび実施マネジメントに従事。

その後アンティルに戻り、経営者・マーケ/広報担当者らを伴走型でサポート。リスクコミュニケーション、メディアトレーニング、セミナー等での登壇、企業・大学・自治体での講演・講義なども行う。2020年、株式会社アンティル取締役に就任。

Twitter : <https://twitter.com/naotohisai>

【株式会社 meet in 代表取締役 齋藤 正秋】



人材系ベンチャー企業で営業に従事し、24歳で独立するもリーマンショックの影響により解散。その後、サラリーマンとなり0から再出発し、人材会社の役員、起業を経て株式会社 meet in の代表に就任。現在（2023年8月時点）で、「meet in」は8,800社超の導入企業がいる。

▼株式会社アンティルについて



社名：株式会社アンティル

所在地：東京都港区赤坂 4-15-1 赤坂ガーデンシティ 14F

設立：2004年5月6日

代表者：代表取締役 桂 俊成

事業内容：

PR 企画立案及び実施、PR 業務代行・コンサルティング、ブランディング業務、I R コミュニケーション、リスクマネジメント業務、マーケティングリサーチ業務、イベントの企画/実施

ホームページ：<https://vectorinc.co.jp/business/pr/antil>

▼株式会社 meet in について



社名：株式会社 meet in

所在地：東京都品川区上大崎 2-13-30 oak meguro 5・10F

設立：2017年1月27日

代表者：代表取締役 齋藤 正秋

事業内容：オンライン商談ツールの開発、オンライン商談ツールの提供、オンライン商談ツールの教育・研修

ホームページ：<https://meet-in.jp/>

＜本件に関するお問い合わせ先＞
株式会社 meet in（株式会社アイドマ・ホールディングス）
ブランド広報室
E-mail：press@aidma-hd.jp